

มติชน

ประชาชื่น

suksan@matichon.co.th

ประจำวันเสาร์ที่ 14 กันยายน พ.ศ. 2545 ปีที่ 20 ฉบับที่ 8954 หน้า 13

'กระชายดำ' นายพล

ธุรกิจรุ่ง 'ผู้ก่อเคย'

ภาวิณีเยี
เจริญยิ่ง



จ.เลยนานแล้วแต่คนก็ไม่ค่อยสนใจ ผมจึงเอากระชายไปจ้างวิจัย ผลออกมาว่าสามารถช่วยแก้โรคปวดเมื่อยอ่อนเพลีย เบาหวาน ความดัน ผู้หญิงก็เรื่องตกขาวเลยคิดว่าน่าจะเป็นประโยชน์ต่อชาวบ้าน โดยเฉพาะตำรวจชั้นผู้น้อยของผมเพราะตำรวจเหล่านั้นมีเงินเดือนติดลบประมาณ 40% ฉะนั้นทั้งลูกเมียของตำรวจควรหันมาช่วยสามีปลูก ไม่ใช่อยู่บ้านเฉยๆ หรือลือมองกินเหล่านั้นท้าว จึงได้ทำโครงการตั้งกล่าวของกองบังคับการ จ.เลย เสนอผู้ว่าราชการจังหวัดซึ่งท่านเห็นชอบด้วย

ตอนนั้นเราเปิดตัวกันที่ราคาปลีกประมาณ 30-40 บาท และเพิ่มขึ้นมาเป็น 70 บาท และรับซื้อหัว ในปี 2542-2543 ก.ก.ละ 50 บาท พอทำมาถึงตรงนั้นผมคิดว่าน่าจะทำให้คนอื่นรู้ จึงทำการตลาดช่วยด้วยและหน่วยงานราชการของเราควรไปไรต์ โดยการออกไปทำโรดโชว์ด้วยในบางจุด คล้ายๆกับการออกไปตามงานเทศกาลต่างๆ ผมไปแม้กระทั่งงานวัด ได้กำไรกลับมา 2,000-3,000 บาท ถือว่าเป็นการได้ประสบการณ์ อีกทั้งดูแล้วว่าราคาสูงขึ้นเรื่อยๆ จาก 100 ขณะนี้ 800 บาทแล้ว"

นอกจากจะส่งเสริมให้ผู้บังคับบัญชาปลูกแล้ว ผู้การประจวบยังมีพื้นที่ปลูกกระชายดำของครอบครัว 20 ไร่ และยังรับซื้อจากเกษตรกรด้วย พร้อมกับตั้งโรงงานขนาดย่อมในบริเวณบ้านไร่ทาม หมู่ที่ 5 ต.นาอาน อ.เมืองเลย

พล.ต.ประจวบเชิญชวนให้คนหันมาปลูกกระชายดำด้วยเหตุผลว่าเป็นพืชเศรษฐกิจที่ทำเงินดีกว่าพืชหัวชนิดใดๆ และตลาดยังเปิดกว้าง ต่างประเทศสนใจซื้อ "ตอนนั้นคนกำลังบ้าคลั่ง คิดว่าปีสองปีนี้ยังสดใส ซึ่งเราต้องดูตลาดก่อนบางครั้งมันก็อึดตัว แต่ผมว่าสรรพคุณของกระชายดำจะเป็นตัวชี้ความนิยมของมัน"

ผลิตภัณฑ์แปรรูปกระชายดำซึ่งทำในนามบริษัท พี แอนด์ เจ เคอเลย จำกัด มีหลายชนิด อาทิ ไวน์หัวกระชายดำอบแห้ง แบบแคปซูล เป็นผงชาขง และกำลังทำขนมแปรรูปกระชายดำ ซึ่งจะเปิดตัวเร็วๆ นี้

อย่างทีบอกใช้แต่คนไทยเท่านั้นที่ชื่นชอบสรรพคุณกระชายดำ ต่างประเทศเองก็ติดใจหาซื้อ ไม่ว่าจะเป็นเยอรมนี ได้หวัน และสิงคโปร์ พล.ต.ประจวบก็รับซื้อหัวกระชายดำไปขายอีกต่อหนึ่ง

ด้วยความที่กระชายดำเป็นสมุนไพรยอดฮิต ผู้ประกอบการหลายรายจึงแห่แปรรูปกันเป็นแถว โดยเฉพาะไวน์กระชายดำมีให้เห็นหลากหลายยี่ห้อ ผู้การเลยพูดถึงไวน์กระชายดำนายพลว่า "ผมตั้งสโลแกนไว้ว่าจะไม่โลภ และจะรักษาคุณภาพ ซึ่งหากผมโลภผมอาจจะเอาตัวอื่นใส่แทนลงไปแล้วใส่กระชายดำเล็กน้อย แต่ผมไม่ทำ ผมเชื่อว่าการที่มีคนขายกระชายดำแคปซูล 3 กลอง 100 บาท แต่ของผมคุณภาพขยกลองละ 100 คนเขาก็ซื้อของผม ส่วนไวน์ผมเอาไวน์ฝรั่งเศสมาเป็นต้นแบบ และคนที่รับผิดชอบในขั้นตอนการผลิตจบวิทยาศาสตร์การอาหารมา และมีประสบการณ์"

ผู้การประจวบให้คำแนะนำสำหรับคนสนใจจะทำผลิตภัณฑ์กระชายดำว่า "ต้องค่อยๆ ไล่ขึ้นไปทีละชั้นอย่าละโมภ ให้รักษาคุณภาพ บางรายทำเพียงแค่อเอาเครื่องปั้นมาปั้นแล้วเอาไปใส่กระทะ ซึ่งระดับความร้อนมันไม่สม่ำเสมอ จะสุกๆ ดิบๆ

ราคาขายไวน์กระชายดำนายพล ขวดละ 180-200 บาท ตอนนี้อยู่ไม่มีวางขายทั่วไป เน้นการขายตรงมากกว่า และส่วนมากลูกค้าจะโทรสั่งซื้อจากทั่วประเทศ โดยเฉพาะที่ภาคใต้ พล.ต.ประจวบบอกว่า ขายดีมาก

สนใจอยากชิมผลิตภัณฑ์แปรรูปกระชายดำนายพล ติดต่อได้ที่ผู้การประจวบ 0-4281-1948, 0-1872-7413, 0-9841-9413

ย ามนี้ต้องยอมรับว่าสมุนไพรที่มาแรงแข่งโค้งตัวอื่นๆ ย่อมไม่มีอะไรมาทาบ "กระชายดำ" เพราะในช่วงขาดแคลนว่ากันว่าขึ้นถึงขนาดกิโลกรัมละ 1,000 บาทก็ยังมี กระชายดำจึงเป็นพืชเศรษฐกิจตัวสำคัญที่ใครๆ ก็อยากปลูก เพราะราคาดี และท่านายกก็ยังจะเป็นเช่นนี้ต่อไปอีกหลายปี เพราะตลาดต่างประเทศอ้าแขนรับเต็มทีเนื่องจากรับรู้สรรพคุณในทางเพิ่มสมรรถภาพทางเพศดี

'พล.ต.ประจวบหวานใจแก้ว' ผบก.ภ.จว.เลย เป็นผู้หนึ่งที่จะเข้ามาทำธุรกิจแปรรูปกระชายดำ ท่านย้อนเล่าเรื่องเดิมให้ฟังว่า "กระชายดำนี้มีอยู่ที่